

Autohaus am Eichwald: Betriebsabläufe optimiert



Unternehmensberater Dr. Jörg Rupp (links) sorgte dafür, dass es „runder läuft“ im Autohaus am Eichwald. Über die optimierten Betriebsabläufe freuen sich mit ihm (v.l.n.r.): Kfz-Meister Markus Treitz, Geschäftsführerin Gabriele Wilhelm und Verkäufer Stephan Steinbach. Foto: Guldner

Betriebsabläufe werden zur Routine und daraus entwickeln sich „Stolpersteine“ im Tagesgeschäft. Dessen ist sich auch Gabriele Wilhelm bewusst, Geschäftsführerin des Autohauses am Eichwald in Wadgassen. Und sie wollte etwas dagegen tun. Da kam ihr gerade recht, berichtet Gabriele Wilhelm bei einem Redaktionsgespräch mit der „Saar-Wirtschaft“, dass sie auf ein Programm im Zusammenhang mit der „Offensive Mittelstand - Gut für Deutschland“, Bestandteil der Mittelstandsinitiative der Bundesregierung, aufmerksam wurde. Mit Unterstützung des autorisierten Unternehmensberaters Dr. Jörg Rupp, MBA, Saarbrücken, arbeitete sie mit Hilfe eines Unternehmenschecks (Leitfaden „Bausteine für eine gute Arbeits- und Organisationsgestaltung“) solche „Stolpersteine“ auf und formulierte Lösungen. „Wir haben insgesamt 32 Maßnahmen ergriffen, die praxisnah sind und konsequent umgesetzt werden“, berichtet Gabriele Wilhelm. „In erster Linie geht es darum, Abläufe und Kommunikation im Betrieb zu optimieren“, stellt Unternehmensberater Dr. Rupp fest. Das Programm fördert 50 Prozent der Beratungskosten. Und es gibt einen Mitnahmeeffekt: Unternehmen, die an dem Programm der „Offensive Mittelstand - Gut für Deutschland“ teilnehmen und eine entsprechende Selbsterklärung ausfüllen, dürfen sich in der bundesweiten Datenbank „Gute Unternehmen“ eintragen lassen und damit werben. (<http://offensive-mittelstand.de/site/om-unternehmen-db.aspx?detail=84>) In der Regel wird zunächst ein Vorgespräch geführt, dem ein Workshop folgt und schließlich ein Nachgespräch folgen. Schließlich wird nach einem Zeitraum von 4 bis 6 Wochen überprüft, ob die eingeleiteten Maßnahmen erfolgreich waren. „Wir können schon die ersten Erfolge verbuchen: wir machen täglich ein kurzes Meeting nach dem Motto „Was steht an?“ und die einzelnen Bereiche meines Unternehmens sind nun noch besser vernetzt“, sagt die Geschäftsführerin. „Wir kommuni-

zieren einfach mehr - und besser!“ Das Autohaus wurde vor mehr als 25 Jahren in Saarlouis-Neuforweiler gegründet und hat seinen

Sitz seit 1999 in Wadgassen. Seit 2004 ist das Autohaus Peugeot Servicepartner mit Vermittlungsrecht. Insgesamt 14 Beschäftigte sind im Geschäft mit Neu- und Gebrauchtfahrzeugen sowie der Werkstatt tätig. „Wir bilden derzeit zwei KFZ-Mechatroniker aus, im Sommer möchte ich gerne einen Automobilkaufmann/-frau ausbilden - mit guten Französischkenntnissen“, so Gabriele Wilhelm, die alleinige Inhaberin und Geschäftsführerin ist. SaWi

Weitere Informationen:

www.autohaushaus-eichwald.de
www.dorucon.de

Sparkassen-Finanzgruppe:
 Sparkassen, SaarLB, LBS und
 SAARLAND Versicherungen

Wie viel Sparpotenzial steckt in Ihrem Eigenheim?

Jetzt modernisieren.
 Mit der Sparkassen-Baufinanzierung.



Senken Sie Ihre Energiekosten – zum Beispiel mit einer günstig finanzierten Modernisierung. Zusammen mit unserem Partner LBS beraten wir Sie gern und stehen Ihnen auch bei allen anderen Fragen rund um riestergefördertes Wohneigentum und Bausparen kompetent zur Seite. Mehr Infos in Ihrer Geschäftsstelle oder unter www.sparkasse.de.
Wenn's um Geld geht – Sparkasse.