

Junior Sales Operator - Akquise (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit



Du bist kommunikativ, offen und denkst kundenorientiert? Dann bist du bei DORUCON genau richtig: Wir sind auf Wachstumskurs und bauen unseren Vertrieb weiter aus.

Wer wir sind

Wir sind eine führende, deutschland- und europaweit tätige Unternehmensberatung mit Fokus auf Innovation, Finanzierung und Fördermittel. Zu unseren Kunden gehören innovative Unternehmen von groß bis klein, denen wir mit gezielter Innovationsförderung zu nachhaltigem Wachstum und Erfolg verhelfen. Unser Ziel ist es, Innovationspotenziale aufzudecken und diese auszuschöpfen.

Deine Mission

Als festes Teammitglied in unserem Vertrieb vereinbarst und koordinierst Du Termine für Deine Kollegen. Deine Tätigkeiten sind im Wesentlichen:

- Proaktive telefonische Kontaktaufnahme mit potenziellen Neukunden, um Interesse an unseren Dienstleistungen zu wecken und Geschäftsmöglichkeiten zu eröffnen und Termine zu vereinbaren
- Zusammenarbeit mit dem internen Vertriebsteam, um vielversprechende Kontakte weiterzugeben

- Recherche und Identifizierung von potenziellen Leads
- Erfassung und Pflege von Kundendaten in unserem CRM-System

Das bringst Du mit

Dir sollte es Spaß machen neue Kontakte zu knüpfen und mit Menschen in Dialog zu treten. Du bist offen für neue Ideen und traust dich auch mal, neue Wege zu gehen. Dir fällt es leicht, Menschen von deinem Angebot zu überzeugen, gleichzeitig zeigst du ein hohes Maß an Interesse und Empathie. Außerdem bringst du mit:

- Motivation und Begeisterung in deiner Vertriebsrolle aufzugehen
- Sicherheit und Selbstbewusstsein im Umgang mit dem Telefon
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- Keine Vorerfahrung oder formaler Abschluss erforderlich, wir begrüßen Quereinsteiger und Berufseinsteiger

Deine Benefits

Krisensichere Anstellung | Idealer Einstieg in Deine Karriere | Beteiligung am Unternehmenserfolg | Umfangreiches Sozialleistungspaket | Einblicke in die innovativen Unternehmen Deutschlands | Jobbike | Ein junges, multidisziplinäres Team | Kontinuierliche Weiterbildungen | nach Einarbeitung mobiles Arbeiten möglich | Kostenlose Getränke | Agiles, wachsendes Unternehmen mit flachen Strukturen und vielen Möglichkeiten | Interne Coachings | Unterstützung für deinen Freizeit-Verein

Ist dein Wunsch nach einer neuen Perspektive weitergewachsen?

Dann bewirb Dich jetzt! Nutze dafür ganz einfach den Link zum Kalender und buche dir dein Kennenlerngespräch.

Buche dir hier deinen Termin für ein unverbindliches Kennenlernen!

Dein Ansprechpartner ist Dr. Dieter Kolb.

DORUCON – DR. RUPP CONSULTING GmbH

Ernst-Heckel-Str. 6A

66386 Sankt Ingbert, Germany

Tel: +49 6894 999 56 - 0

www.dorucon.de

[Über Uns](#)

[LinkedIn](#)