

## Kaufmann für Dialogmarketing (m/w/d)



**Es fällt Dir leicht, ins Gespräch zu kommen und Du baust gerne neue Beziehungen auf? Du interessierst Dich für Marketing und Vertrieb? Dann bewirb Dich bei uns um einen Ausbildungsplatz zum Kaufmann für Dialogmarketing (m/w/d)!**

### Wer wir sind

Wir sind eine führende, deutschland- und europaweit tätige Unternehmensberatung mit Fokus auf Innovation, Finanzierung und Fördermittel. Zu unseren Kunden gehören innovative Unternehmen von groß bis klein, denen wir mit gezielter Innovationsförderung zu nachhaltigem Wachstum und Erfolg verhelfen. Unser Ziel ist es, Innovationspotenziale aufzudecken und diese auszuschöpfen.

### Deine Mission

Du knüpfst neue Kontakte zu Unternehmen und baust als festes Mitglied des Vertriebs- und Marketingteams Kundenbeziehungen auf. Du nutzt verschiedene Channels um mit potenziellen Kooperationspartnern zu sprechen. Dabei arbeitest Du als Bindeglied zwischen unseren Kunden und Deinen Kollegen. Außerdem wirst du im Ausbildungsverlauf mit folgenden Aufgaben betraut:

- Marktanalyse und Internetrecherchen zur Identifizierung innovativer Unternehmen
- Nach erfolgreicher Recherche überzeugst Du ausgewählte Ansprechpartner in persönlichen Calls
- Außerdem zeigst Du Präsenz auf Sozialen Medien um Deine Reichweite zu vergrößern
- Austausch mit potenziellen Kunden über unsere Dienstleistungen

- Im Austausch mit dem Marketingteam erstellst Du spannenden Content
- Anfertigung von Verkaufsdokumenten und Angeboten
- Erstellung von Reports, die das operative Tagesgeschäft widerspiegeln
- Pflege unseres CRM-Systems

## Was du mitbringen solltest

Du begeisterst dich für innovative Ideen und neue Entwicklungen und überzeugst mit deiner aufgeschlossenen Persönlichkeit. Außerdem verfügst Du über:

- Allgemeine- oder Fachhochschulreife
- Erfahrungen, z.B. aus Studium oder Praktika im Vertrieb sind auch gern gesehen
- verhandlungssicheres Deutsch und gute bis sehr gute Englischkenntnisse; Wir freuen uns auch über weitere Fremdsprachen, wie z.B. Französisch
- eine kommunikative Persönlichkeit sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative und Empathie
- gute Kenntnisse in Microsoft Office
- Neugierde und Beharrlichkeit

## Deine Benefits

**Krisensichere Anstellung** | Beteiligung am Unternehmenserfolg | Umfangreiches Sozialleistungspaket | Einblicke in die innovativen Unternehmen Deutschlands | Jobbike | Ein junges, multidisziplinäres Team | Kontinuierliche Weiterbildungen | nach Einarbeitung mobiles Arbeiten möglich | Kostenlose Getränke | Agiles, wachsendes Unternehmen mit flachen Strukturen und vielen Möglichkeiten | Interne Coachings | Unterstützung für deinen Freizeit-Verein

Gerne kannst du auch schon vor Ausbildungsbeginn starten - wir bieten bis zum Ausbildungsstart die Möglichkeit auf ein bezahltes Praktikum. Nach erfolgreichem Abschluss Deiner Ausbildung kannst Du Deine erworbenen Kenntnisse und Fähigkeiten bspw. als Junior Sales Manager bei uns umsetzen.

## Ist dein Wunsch nach einer neuen Perspektive geweckt?

Dann bewirb Dich jetzt per E-Mail an: **info@dorucon.de**. Deine Ansprechpartner sind Herr Dr. Jörg Rupp und Herr Dr. Dieter Kolb.

DORUCON – DR. RUPP CONSULTING GmbH

Ernst-Heckel-Str. 6A, 66386 Sankt Ingbert, Tel.: +49 681 976 898-10

[www.dorucon.de](http://www.dorucon.de)

[Über Uns](#)

[LinkedIn](#)