

Werkstudent Social Media/Sales (m/w/d)



Du möchtest Dein Potenzial entfalten und Dich neben Deinem Studium beruflich verwirklichen? Dann bist Du bei DORUCON genau richtig. Wir suchen einen Werkstudenten Social Media/Sales (m/w/d).

Wer wir sind

Wir sind eine führende, deutschland- und europaweit tätige Unternehmensberatung mit Fokus auf Innovation, Finanzierung und Fördermitteln. Zu unseren Kunden gehören innovative Unternehmen von Start-up bis Konzern, denen wir mit gezielter Innovationsförderung zu nachhaltigem Wachstum und Erfolg verhelfen. Unser Ziel ist es, Innovationspotenziale aufzudecken und diese auszuschöpfen.

Deine Mission

Du knüpfst neue Kontakte zu Unternehmen und baust gemeinsam mit unserem Team Kundenbeziehungen auf. Dabei führst Du Gespräche vom Erstkontakt bis zur Entscheiderebene.

Außerdem unterstützt Du uns bei Folgendem:

- Direkte Kundenansprache über Social Media (primär LinkedIn)
- Marktanalyse und Internetrecherchen zur Identifizierung innovativer Unternehmen

- Erstellung von Verkaufsdokumenten und Angeboten
- Erstellung von Reports, die das operative Tagesgeschäft widerspiegeln
- Pflege unseres CRM-Systems
- Recherche und Bespielung von Gruppen auf Social Media (primär LinkedIn)

Das bringst Du mit

Dir sollte es Spaß machen neue Kontakte zu knüpfen und mit Menschen in Dialog zu treten. Gleichzeitig interessierst Du Dich für innovative Technologien. Du arbeitest strukturiert und selbstorganisiert, sodass Du stets den Überblick behältst. Außerdem bringst du mit:

- Laufendes Studium (Arbeitszeit: 16-20 Std./Woche)
- Verhandlungssichere Deutsch- und idealerweise Englischkenntnisse, gute Französisch- oder Spanischkenntnisse von Vorteil
- Eine kommunikative Persönlichkeit sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative und Empathie

Deine Benefits

Krisensichere Anstellung | Beteiligung am Unternehmenserfolg | Umfangreiches Sozialleistungspaket | Einblicke in die innovativen Unternehmen Deutschlands | Jobbike | Ein junges, multidisziplinäres Team | Kontinuierliche Weiterbildungen | nach Einarbeitung mobiles Arbeiten möglich | Kostenlose Getränke | Agiles, wachsendes Unternehmen mit flachen Strukturen und vielen Möglichkeiten | Interne Coachings | Unterstützung für deinen Freizeitverein | Gute Chance eine permanente Stelle nach dem Studium zu erhalten

Ist Dein Wunsch nach einer neuen Perspektive weitergewachsen?

Dann bewirb Dich jetzt per E-Mail an: info@dorucon.de.

Deine Ansprechpartner sind Herr Dr. Jörg Rupp und Herr Dr. Marc Schaber

DORUCON – DR. RUPP CONSULTING GmbH

Ernst-Heckel-Str. 6A, 66386 Sankt Ingbert, Germany, Tel.: +49 681 976 898-10

www.dorucon.de

[Über Uns](#)

[LinkedIn](#)